

Textos  
**Loirena Farràs**

Con Bigle Legal se puede crear un documento legal en 10 minutos



K.DETRAPHIPHAT / GETTY

## Documentos legales a golpe de clics

**Bigle Legal automatiza y digitaliza el proceso de creación de contratos, reduciendo costes, tiempo y errores**

El papeleo es un no acabar para toda empresa o autónomo. Conscientes de ello y tras años de experiencia ayudando a pymes, emprendedores y particulares de todo el mundo, los hermanos Alejandro y Sergio Esteve crearon Bigle Legal, una *start-up* que automatiza el proceso de creación de un documento legal, principalmente contratos.

¿Qué ventajas aporta crear un documento legal con el software de Beagle Legal? "Con nuestra solución, el tiempo de creación pasa de 120 a sólo 10 minutos, se reducen costes, que pasan de 54 a 5 euros, y se mitiga el riesgo de error humano", explica Alejandro Esteve, exalumno de Esade Law School con experiencia como abogado mercantil en Roca Junyent.

Con Bigle Legal el proceso de creación de un documento legal consta de cinco pasos. En primer lugar, se crea el contrato con tan sólo responder a un

sencillo formulario. Una vez creado, se notifica al superior para que lo revise. Ya con el visto bueno, es enviado a la otra parte a través de la plataforma. Se firma el documento, también de manera digital, y finalmente se guarda de forma eficiente en la misma plataforma. Es decir, con Bigle Legal desaparece también el contrato en formato papel, con lo que es una solución *amigable* con el medio ambiente.

**Daniel Tomás, Sergio Esteve y Alejandro Esteve forman el equipo directivo de Bigle Legal**



"Los contratos y demás documentos legales son redactados por abogados, siempre al día de las leyes, y se adaptan en función de las necesidades del cliente", explica Alejandro Esteve. Empresas como Núñez i Navarro, Forcadell, Monapart y Fincas Blanco ya confían en Bigle Legal.

La solución de esta *start-up* barcelonesa está teniendo éxito. Fundada en mayo del 2015, el año pasado consiguió multiplicar por cinco las ventas respecto al 2016, y en el último trimestre del 2017 incrementó en un 264% la facturación mensual recurrente (MRR). En estos momentos está levantando una ronda de inversión de 400.000 euros para acelerar su crecimiento, de los cuales ya tiene comprometidos con varios inversores más de la mitad. "El dinero servirá para consolidarnos en el mercado catalán y español y para internacionalizar nuestra solución, ya que la rémora de los documentos legales es un problema que existe a escala mundial", señala Alejandro Esteve.

La plantilla de Bigle Legal está formada por un equipo de ocho personas. Alejandro Esteve es el director ejecutivo de la empresa, Sergio Esteve ejerce de director de marketing, y Daniel Tomás, de responsable tecnológico.